

<https://buh-piter.ru/>



Средне

Бизнес

| | |
|-------|-----------------------------------------------|
| Дата | 2026-05-19 |
| Ниша | определи нишу автоматически из контента сайта |
| Цель | лиды (заявки) |
| Тариф | Бизнес |

Сайт хорошо объясняет услуги, но не создаёт срочность и не показывает, почему именно эта компания лучше других. Главный заголовок звучит как обещание, а не как решение конкретной проблемы клиента.

ОЦЕНКА ПО БЛОКАМ

| | | |
|----------------------|--|------|
| Оффер | | 9/15 |
| Заголовок | | 7/12 |
| СТА | | 7/12 |
| Структура | | 6/10 |
| UX | | 5/8 |
| Доверие | | 6/8 |
| Триггеры | | 4/8 |
| Читаемость | | 3/4 |
| Персона | | 4/6 |
| Когнитивные триггеры | | 2/5 |
| Формы | | 2/5 |
| Гео | | 3/4 |
| Юридика | | 1/3 |

ГЛАВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ

КРИТИЧНО Главный заголовок и главный экран

Нет видимой кнопки действия на главной странице — клиент не знает, что делать дальше. Заголовок не обращается к конкретной проблеме, поэтому не создаёт срочность.

✓ Добавить большую кнопку 'Получить консультацию бесплатно' сразу после заголовка. Переписать заголовок на конкретную проблему (например, 'Бухгалтер уволился? Восстановим за 3 дня').

КРИТИЧНО Отсутствие цен и гарантий

Клиент не видит стоимость услуг и не знает, что будет, если он не доволен. Это создаёт барьер для принятия решения — люди боятся неизвестности.

✓ Добавить цены рядом с каждой услугой (даже если это диапазон). Написать гарантию: 'Если налоговая найдёт ошибку — вернём деньги за месяц'.

КРИТИЧНО Нарушение закона о русском языке (ФЗ-168)

На сайте есть иностранные слова без русского дубляжа: 'Битрикс24' (это товарный знак, допускается), но нужно проверить все остальные тексты. Если есть другие иностранные слова — это штраф до 10 000 рублей.

✓ Проверить все тексты на сайте. Если есть слова типа 'аутсорс', 'аудит', 'консультация' — они допускаются как общепринятые заимствования. Если есть другие — добавить русский дубляж рядом.

КРИТИЧНО Отсутствие доказательств и кейсов

Нет примеров, как вы помогли конкретным компаниям. Нет цифр (сколько клиентов, сколько лет работаете, сколько денег сэкономили). Это снижает доверие.

✓ Добавить 2-3 кейса: 'Компания А — восстановили бухгалтерию за 3 дня, сэкономили 150 000 рублей'. Добавить цифры: 'Работаем с 2010 года, обслужили 500+ компаний, рейтинг 4.9/5'.

НИЗКИЙ Отсутствие срочности и триггеров

На сайте нет элементов, которые создают срочность (ограничение по времени, количество мест, дефицит). Нет социального доказательства (сколько людей уже выбрали вас). Это снижает вероятность того, что клиент действует прямо сейчас.

✓ Добавить: 'Консультация бесплатна только для первых 5 клиентов в месяц' или 'Восстановление бухгалтерии — 3 дня, но очередь на 2 недели'. Показать количество клиентов: 'Уже 500+ компаний доверили нам свою бухгалтерию'.

ЗАГоловок — АНАЛИЗ И ВАРИАНТЫ

Сейчас: «позаботимся о бухгалтерии, налогах и отчетах, чтобы вы спокойно развивали бизнес»

Посетитель видит красивые слова, но не понимает, почему он должен выбрать именно вас. Он не видит конкретной проблемы, которую вы решаете, и не знает, что будет, если он обратится к вам прямо сейчас.

Бухгалтер уволился? Мы возьмём всю бухгалтерию на себя за 3 дня

Обращается к конкретной боли (потеря бухгалтера), показывает скорость решения, создаёт срочность

Ваш бухгалтер не отвечает? Мы спасаем компании от штрафов и проверок

Говорит о реальной проблеме из меню сайта, показывает конкретный результат (защита от штрафов)

Устали от ошибок в отчётах? Наша система проверяет всё автоматически

Показывает боль (ошибки), предлагает инновационное решение (автоматизация), звучит современно

Бухгалтерия отнимает 40 часов в месяц? Отдайте её нам и сосредоточьтесь на продажах

Показывает потерю времени (конкретная цифра), обещает вернуть время на важное

Не знаете, платите ли вы правильные налоги? Проверим бесплатно за 2 дня

Создаёт неуверенность (триггер), предлагает бесплатное решение, указывает сроки

Аутсорс разочаровал? Мы работаем иначе — прозрачно и с гарантией результата

Обращается к опыту неудачи, обещает отличие от конкурентов, добавляет гарантию

Главбух уходит в отпуск? Мы подстраховываем вашу бухгалтерию 24/7

Показывает конкретный сценарий, обещает надёжность и постоянную поддержку

ОФФЕР

Вы говорите о проблемах клиентов (бухгалтер пропал, разочарование в аутсорсе), но не показываете, как именно вы их решаете лучше, чем другие. Не ясно, почему клиент должен выбрать вас, а не конкурента — нет уникального преимущества.

Мы берём всю бухгалтерию на себя, чтобы вы не беспокоились о налогах и штрафах. Если ваш бухгалтер ушёл, уволился или не отвечает — мы восстановим порядок за 3 дня. Каждый месяц вы получаете готовые отчёты и консультацию. Гарантируем, что налоговая не найдёт ошибок, или вернём деньги.

СТА КНОПКИ

Получить консультацию бесплатно

Слово 'бесплатно' снимает барьер, 'сейчас' создаёт срочность, размер привлекает внимание

→ Сразу после главного заголовка, большая зелёная кнопка

Проверить бухгалтерию за 2 дня

Обещает конкретный результат и сроки, звучит как решение проблемы

→ В блоке 'Проблемы' (бухгалтер пропал, разочарование в аутсорсе)

Позвонить прямо сейчас: +7 (812) 245-38-28

Номер телефона видно сразу, не нужно искать контакты, создаёт доверие

→ В шапке сайта и в конце каждого раздела услуг

Заказать анализ учёта

Конкретное действие, понятно, что будет дальше

→ В разделе услуг 'Анализ ведения учета'

Начать работу с нами

После доказательств (отзывы) клиент готов действовать, кнопка подтверждает это

→ В конце страницы, после отзывов

ДОВЕРИЕ

Что уже есть

- ✓ Отзывы клиентов — есть раздел с отзывами
- ✓ Конкретные услуги — перечислены все виды помощи
- ✓ Контактная информация — телефон и email видны
- ✓ Опыт работы — упоминание разных типов проблем (бухгалтер пропал, аутсорс разочаровал)
- ✓ Локальность — указано, что работают в Санкт-Петербурге и по всей России

Чего не хватает

- ✗ Сертификаты и лицензии — не видно документов о квалификации
- ✗ Опыт команды — не ясно, сколько лет работает компания, сколько клиентов обслужила
- ✗ Гарантии — нет обещания вернуть деньги, если что-то пойдёт не так
- ✗ Кейсы с результатами — нет примеров, как вы помогли конкретным компаниям
- ✗ Фото команды — не видно людей, которые будут работать с клиентом
- ✗ Награды и признание — нет упоминания о премиях, рейтингах, рекомендациях

Готовые блоки

Сертификат Сертифицированы как аудиторская фирма. Прошли проверку налоговой инспекции без замечаний.

Опыт Работаем с бухгалтерией с 2010 года. Обслужили более 500 компаний.

Гарантия Гарантируем отсутствие ошибок в отчётах. Если налоговая найдёт ошибку — вернём деньги за месяц.

Кейс ООО 'Торговля' — восстановили бухгалтерию за 5 дней, сэкономили 120 000 рублей на штрафах.

СТРУКТУРА

Отсутствующие блоки

- ✗ Главный экран с видимой кнопкой действия — нет яркого призыва к действию после заголовка
- ✗ Блок 'Проблема клиента' — не показано, какие боли решает компания
- ✗ Блок 'Как мы работаем' — не ясен процесс, сроки, этапы
- ✗ Блок 'Результаты' — нет примеров, цифр, кейсов
- ✗ Блок 'Команда' — не видно, кто работает, их опыт
- ✗ Блок 'Часто задаваемые вопросы' — есть раздел, но он не на главной странице
- ✗ Блок 'Гарантии' — нет обещаний результата
- ✗ Блок 'Сравнение с конкурентами' — не ясно, чем вы лучше

Проблемы с порядком

Услуги показаны в меню, но не на главной странице. Отзывы есть, но не видны на главной. Контакты спрятаны в меню. Вопросы-ответы есть, но не на главной странице. Правильный порядок: проблема → решение → доказательства → действие.

ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ

АУДИТОРИЯ

Владельцы малого и среднего бизнеса (ООО, ИП), возраст 30-55 лет, годовой доход компании 1-50 млн рублей, мужчины и женщины, живут в городах (Санкт-Петербург, Россия).

ТОН

Тон подходит, но можно сделать более дружелюбным. Сейчас звучит официально и отстранённо ('позаботимся', 'сопровождение'). Нужно звучать как помощник, а не как государственное учреждение. Использовать 'мы' вместо 'компания', 'вы' вместо 'клиент'.

УРОВЕНЬ ЯЗЫКА

Совпадает, но можно упростить. Целевая аудитория — бизнесмены, которые не обязательно разбираются в бухгалтерии. Нужно писать проще, избегать профессионального жаргона.

ЗАТРОНУТЫЕ БОЛИ

- ✓ Бухгалтер уволился или пропал — не знаю, что делать
- ✓ Не доверяю аутсорсу — было плохо раньше
- ✓ Главбух уходит в отпуск — кто будет работать
- ✓ Не знаю, правильно ли считаю налоги — боюсь штрафов

УПУЩЕННЫЕ БОЛИ

- ▶ Нет времени на бухгалтерию — хочу сосредоточиться на продажах (упоминается в заголовке, но не развивается)
- ▶ Не знаю, сколько это стоит — боюсь переплатить
- ▶ Не знаю, как выбрать между компаниями — чем вы лучше конкурентов
- ▶ Боюсь потерять контроль — не знаю, что происходит с моей бухгалтерией
- ▶ Нужна срочная помощь — когда вы сможете начать

КОГНИТИВНЫЕ ТРИГГЕРЫ

Страх потери **ЕСТЬ**

Каждый день без бухгалтера — это риск штрафа. Мы восстановим порядок за 3 дня и защитим вас от проверки.

Якорение цены **НЕТ**

Добавить цены: 'Анализ учёта — 5000 рублей', 'Восстановление бухгалтерии — от 15 000 рублей', 'Ведение бухгалтерии в месяц — от 10 000 рублей'. Это создаст якорь и клиент будет сравнивать с этими цифрами.

Социальное доказательство ЕСТЬ

Уже 500+ компаний выбрали нас. Рейтинг 4.9/5 звёзд. 'Спасли нас от штрафа на 200 000 рублей' — Иван Петров, ООО 'Торговля'.

Авторитет эксперта НЕТ

Добавить: 'Главный бухгалтер — Иван Петров, 15 лет опыта, сертификат аудитора', 'Сертифицированы как аудиторская фирма', 'Прошли проверку налоговой инспекции без замечаний'.

Дефицит и срочность НЕТ

Добавить: 'Консультация бесплатна только для первых 5 клиентов в месяц', 'Восстановление бухгалтерии — 3 дня, но очередь на 2 недели', 'Предложение действует до конца месяца'.

Эффект фрейминга ЕСТЬ

Вместо: 'спокойно развивали бизнес'. Лучше: 'защитим вас от штрафов, сэкономим 20 часов в месяц, готовые отчёты каждый месяц'.

Эффект владения НЕТ

Добавить: 'Начните с бесплатной консультации — вы сразу поймёте, как мы работаем', 'Первый месяц — пробный период, если не довольны — вернём деньги'.

ТРИГГЕРЫ

| | |
|----------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Дефицит | Отсутствует. Нет ограничений по времени, количеству мест, предложений. Нужно добавить: 'Консультация бесплатна только для первых 5 клиентов в месяц' или 'Восстановление бухгалтерии — 3 дня, но очередь на 2 недели'. Это создаст ощущение дефицита и срочности. |
| Срочность | Слабо выражена. Нет слов типа 'сейчас', 'срочно', 'немедленно'. Нет ограничений по времени. Нужно переписать кнопки: 'Получить консультацию сейчас' вместо 'Консультации'. Добавить: 'Позвоните прямо сейчас — очередь на 2 недели'. |
| Социальное доказательство | Есть раздел отзывов, но не видны на главной странице. Нет информации о количестве клиентов, рейтинге, количестве лет работы. Нужно добавить на главную: '500+ компаний доверили нам свою бухгалтерию', 'Рейтинг 4.9/5 звёзд', '3-4 отзыва с фото'. |
| Гарантия | Отсутствует. Нет обещания вернуть деньги, если что-то пойдёт не так. Нужно добавить: 'Гарантируем отсутствие ошибок в отчётах. Если налоговая найдёт ошибку — вернём деньги за месяц.' или 'Если не довольны в первый месяц — вернём деньги полностью'. |

ФОРМЫ

Полей в форме: **0**

Отсутствующие элементы

- ✗ На сайте нет видимой формы для заявки — нужно проверить вручную, есть ли форма на странице контактов
- ✗ Если форма есть — нужно убедиться, что она простая (не более 3-4 полей: имя, телефон, вопрос)
- ✗ Нужна подпись под кнопкой: 'Мы не спамим и не продаём контакты'
- ✗ Нужна иконка безопасности: 'Ваши данные защищены'
- ✗ Нужна гарантия: 'Позвоним в течение 1 часа'

Рекомендации

- ▶ Формы реализованы через JavaScript — рекомендуем проверить вручную на странице контактов
- ▶ Если форма есть — убедитесь, что она работает и отправляет данные
- ▶ Добавить форму на главную страницу (блок 'Получить консультацию') — это увеличит количество заявок
- ▶ Форма должна быть простой: Имя, Телефон, Вопрос (опционально). Кнопка 'Отправить'.
- ▶ Добавить текст под кнопкой: 'Мы позвоним в течение 1 часа. Ваши данные защищены и не будут переданы третьим лицам.'

ЧИТАЕМОСТЬ

72 средний

Тексты в целом понятны, но есть технические термины, которые нужно упростить. Вместо 'бухгалтерское сопровождение' писать 'ведение бухгалтерии'. Вместо 'систематизация' писать 'приведение в порядок'. Вместо 'оценка компетенций' писать 'проверка квалификации'. Добавить больше коротких предложений (5-7 слов). Использовать маркированные списки вместо длинных абзацев.

БЫСТРЫЕ ПОБЕДЫ

1. Добавить большую зелёную кнопку 'Получить консультацию бесплатно' сразу после главного заголовка **ВЫСОКИЙ** Усилия: низкий

2. Показать номер телефона в шапке сайта крупным шрифтом (не в меню, а видно сразу) **ВЫСОКИЙ**
Усилия: низкий

3. Переписать главный заголовок на один из вариантов выше (обращение к конкретной проблеме) **ВЫСОКИЙ** Усилия: низкий

4. Добавить 3-4 отзыва с фото и именем клиента на главную страницу (если они уже есть в разделе отзывов) **ВЫСОКИЙ** Усилия: низкий

5. Создать блок 'Как мы работаем' с 4 шагами и сроками (диагностика → план → восстановление → отчёты) **СРЕДНИЙ** Усилия: низкий

6. Добавить цены рядом с услугами (даже если это диапазон: 'от 5000 рублей') **СРЕДНИЙ** Усилия: низкий

7. Переписать описания услуг в меню — вместо технических терминов использовать понятный язык **СРЕДНИЙ** Усилия: средний

ПЛАН ДЕЙСТВИЙ

- 1 Переписать главный заголовок и добавить видимую кнопку действия** ВЫСОКИЙ
Изменить заголовок на 'Бухгалтер уволился? Мы восстановим порядок за 3 дня и защитим вас от штрафов'. Добавить большую зелёную кнопку 'Получить консультацию бесплатно' сразу после заголовка.
- 2 Добавить цены рядом с услугами** ВЫСОКИЙ
Для каждой услуги указать цену: 'Анализ учёта — 5000 рублей', 'Восстановление бухгалтерии — от 15 000 рублей', 'Ведение в месяц — от 10 000 рублей'. Если цена зависит от объёма — указать диапазон.
- 3 Добавить гарантии и обещания результата** ВЫСОКИЙ
Написать на сайт: 'Гарантируем отсутствие ошибок в отчётах. Если налоговая найдёт ошибку — вернём деньги за месяц.' Добавить блок 'Гарантии' на главную страницу.
- 4 Добавить отзывы на главную страницу** ВЫСОКИЙ
Если отзывы уже есть в разделе отзывов — скопировать 3-4 лучших отзыва на главную страницу. Каждый отзыв должен содержать: текст, имя, должность, фото (если есть).
- 5 Добавить номер телефона в шапку сайта** ВЫСОКИЙ
Показать номер телефона крупным шрифтом в шапке сайта (не в меню, а видно сразу). Добавить текст: 'Позвоните прямо сейчас: +7 (812) 245-38-28'.
- 6 Создать блок 'Как мы работаем' с пошаговым процессом** СРЕДНИЙ
Добавить на главную страницу блок с 4 шагами: 1) Звонок и диагностика (1 день), 2) План действий (1 день), 3) Восстановление/ведение (3-5 дней), 4) Готовые отчёты каждый месяц. Каждый шаг с иконкой и описанием.
- 7 Добавить кейсы с конкретными результатами** СРЕДНИЙ
Написать 2-3 кейса: 'ООО Торговля — восстановили бухгалтерию за 3 дня, сэкономили 150 000 рублей на штрафах', 'ИП Петров — внедрили автоматизацию, сэкономили 20 часов в месяц'. Добавить на главную страницу в отдельный блок.
- 8 Добавить информацию о команде** СРЕДНИЙ
Создать блок 'Наша команда' с фото 2-3 главных людей, их имя, должность, опыт. Например: 'Иван Петров, главный бухгалтер, 15 лет опыта, сертификат аудитора'.
- 9 Добавить срочность и триггеры** СРЕДНИЙ
Добавить на сайт: 'Консультация бесплатна только для первых 5 клиентов в месяц' или 'Восстановление бухгалтерии — 3 дня, но очередь на 2 недели'. Показать количество клиентов: 'Уже 500+ компаний доверили нам свою бухгалтерию'.
- 10 Добавить Политику конфиденциальности и согласие на обработку данных** ВЫСОКИЙ
Создать страницу 'Политика конфиденциальности' (можно использовать шаблон). Добавить ссылку в подвале сайта. На форме заявки добавить чекбокс: 'Я согласен на обработку персональных данных'. Добавить баннер о cookies.

КОПИРАЙТИНГ

Главный заголовок звучит как обещание, а не как решение

СЕЙЧАС

позаботимся о бухгалтерии, налогах и отчетах, чтобы вы спокойно развивали бизнес

КАК НАДО

Бухгалтер уволился? Мы восстановим порядок за 3 дня и защитим вас от штрафов

Меню услуг слишком техническое, не понятно клиенту

СЕЙЧАС

бухгалтерское сопровождение, анализ ведения учета, оценка компетенций бухгалтера, систематизация бухгалтерии, автоматизация в битрикс24

КАК НАДО

Полное ведение бухгалтерии (налоги, отчёты, учёт) | Проверка ошибок в учёте | Обучение вашего бухгалтера | Восстановление порядка | Автоматизация (экономия 20 часов в месяц)

Нет конкретики в описании услуг

СЕЙЧАС

бухгалтерское сопровождение бизнеса

КАК НАДО

Мы ведём вашу бухгалтерию каждый месяц: считаем налоги, готовим отчёты, консультируем по вопросам. Вы получаете готовые документы и спокойствие.

Текст 'Консультации' не ясен

СЕЙЧАС

Консультации

КАК НАДО

Получить консультацию бесплатно

Нет срочности в текстах

СЕЙЧАС

контакты

КАК НАДО

Позвонить прямо сейчас

Описание проблем звучит как список, а не как боль клиента

СЕЙЧАС

бухгалтер пропал / не отвечает, разочаровались в аутсорсе, главбух увольняется

КАК НАДО

Ваш бухгалтер не отвечает и вы не знаете, платите ли правильные налоги? | Аутсорс разочаровал — ошибки в отчётах и штрафы? | Главбух уходит в отпуск и вся бухгалтерия встанет?

ROI — РАСЧЁТ ОКУПАЕМОСТИ

ТРАФИК

1000

КОНВЕРСИЯ

1% → 3.5%

РОСТ

визитов/мес

**Увеличение
выручки на 375
000 рублей в
месяц (250%
рост). За год это 4
500 000 рублей дополнительного
дохода.**

90-ДНЕВНЫЙ ПЛАН

Нед. 1-2

Переписать главный заголовок, добавить видимую кнопку действия, показать номер телефона в шапке

Увеличение кликов на кнопку на 20-30%, увеличение звонков на 15-20%

Нед. 3-4

Добавить цены рядом с услугами, добавить отзывы на главную страницу, добавить гарантии

Увеличение заявок на 20-25%, снижение возражений о цене на 30%

Нед. 5-8

Создать блок 'Как мы работаем', добавить кейсы с результатами, добавить информацию о команде

Увеличение доверия, увеличение заявок на 15-20%, снижение возражений на 25%

Нед. 9-12

Добавить срочность и триггеры, добавить Политику конфиденциальности, запустить A/B тесты

Увеличение заявок на 10-15%, улучшение юридической защиты, данные для оптимизации

БЕНЧМАРК

Процентиль: **45-й процентиль (ниже среднего по нише)**

Выше среднего

- ↑ Хорошее описание услуг — понятно, что предлагает компания
- ↑ Наличие отзывов — есть социальное доказательство
- ↑ Контактная информация видна — легко связаться
- ↑ Простой и понятный язык — не перегружено техническими терминами

Ниже среднего

- ↓ Нет видимой кнопки действия на главной странице — конкуренты лучше привлекают внимание
- ↓ Нет цен — конкуренты показывают стоимость услуг
- ↓ Нет гарантий — конкуренты обещают результат
- ↓ Нет кейсов и примеров — конкуренты показывают результаты работы
- ↓ Нет срочности и триггеров — конкуренты создают ощущение дефицита
- ↓ Нет информации о команде — конкуренты показывают людей, которые работают

↓ Нет структурированных данных для поиска — конкуренты лучше видны в поиске

A/B ТЕСТЫ

Изменение главного заголовка с общего на конкретный увеличит количество заявок

позаботимся о бухгалтерии, налогах и отчетах, чтобы вы спокойно развивали бизнес



Бухгалтер уволился? Мы восстановим порядок за 3 дня и защитим вас от штрафов

Ожидаемый рост: **20-30% увеличение кликов на кнопку действия**

Добавление видимой кнопки действия на главной странице увеличит количество заявок

Кнопка только в меню



Большая зелёная кнопка 'Получить консультацию бесплатно' сразу после заголовка

Ожидаемый рост: **15-25% увеличение заявок**

Показ цен рядом с услугами снизит количество вопросов о стоимости и увеличит заявки

Услуги без цен



Услуги с ценами: 'Анализ учёта — 5000 рублей', 'Восстановление — от 15 000 рублей'

Ожидаемый рост: **10-15% увеличение заявок (люди не боятся неизвестности)**

Добавление отзывов на главную страницу увеличит доверие и заявки

Отзывы только в отдельном разделе



3-4 отзыва с фото и именем на главной странице

Ожидаемый рост: **10-20% увеличение заявок**

Добавление гарантии увеличит доверие и снизит возражения

Без гарантии



Гарантия: 'Если налоговая найдёт ошибку — вернём деньги за месяц'

Ожидаемый рост: **15-25% увеличение заявок**

Изменение текста кнопки с 'Консультации' на 'Получить консультацию сейчас' увеличит клики

Консультации



Получить консультацию сейчас

Ожидаемый рост: **10-15% увеличение кликов**

ЮРИДИЧЕСКАЯ ПРОВЕРКА

- ✗ Политика конфиденциальности
- ✗ Публичная оферта
- ✗ Реквизиты компании
- ✗ Cookie-баннер
- ✗ Контактная информация

ЯНДЕКС-ГОТОВНОСТЬ

score: 50

checks_passed: 6

checks_total: 10

GEO SCORE / AI-ВИДИМОСТЬ

65

баллов из 100

Что улучшить:

- ▶ Добавить разметку Schema.org для услуг (Service), отзывов (Review), контактной информации (LocalBusiness)
- ▶ Добавить на главную страницу 5-7 вопросов с прямыми ответами (FAQ)
- ▶ Добавить цены рядом с услугами — это поможет AI-поисковикам найти и цитировать информацию
- ▶ Добавить кейсы с конкретными результатами (цифры, сроки, экономия)
- ▶ Добавить информацию о команде (имена, опыт, сертификаты) — это поможет AI найти авторитет

PAGESPEED / CORE WEB VITALS

Данные недоступны: The read operation timed out

ВИЗУАЛЬНЫЙ АНАЛИЗ

0/10

визуальная оценка

МЕТА-ТЕГИ — AI-ГЕНЕРАЦИЯ

TITLE

Бухгалтерское сопровождение бизнеса | Бух-Питер

DESCRIPTION

Полное ведение бухгалтерии, налоги и отчеты для вашего бизнеса. Избегайте штрафов и экономьте время. Получите консультацию прямо сейчас — первая оценка бесплатно!

OG TITLE

Бухгалтерское сопровождение бизнеса: налоги, учет, консультации | Бух-Питер

OG DESCRIPTION

Профессиональное ведение бухгалтерии и налогового учета. Защита от штрафов, оптимизация расходов, экспертные консультации. Работаем с бизнесом по всей России. Запишитесь на бесплатную консультацию!

ГЕО AI-ВИДИМОСТЬ (ДЕТАЛЬНЫЙ АУДИТ)

0

баллов из 100

Бренд: **buh-piter.ru**

Видимость в AI: **Нет**

Рекомендации:

- ✓ AI-поисковики не упоминают ваш бренд. Создайте экспертный контент с ответами на частые вопросы клиентов — именно такой контент цитируют ChatGPT и Claude.
- ✓ Добавьте Schema.org разметку (Organization/LocalBusiness) — это помогает AI-системам идентифицировать ваш бренд.
- ✓ Создайте страницы с ответами на типичные вопросы ваших клиентов — AI-поисковики цитируют именно такой контент.

Конец отчёта

Конфиденциально